

Lettera di presentazione di Giuseppe Catania

via Silvio Pellico, 154 - 21042 Caronno Pertusella (Va) – tel. 02.9383352 – cell. 335.1010999
e-mail: giuseppe.catania@i-Val.it - web: www.i-val.it
linkedin: www.linkedin.com/in/catania - skype: [ideaval](https://www.skype.com/people/ideaval)

Sono un Senior Executive Manager con solide competenze nelle aree del Marketing, del Business Development, del Product Planning e delle Strategie, maturate in aziende internazionali leader nei prodotti/servizi/soluzioni per i settori delle Telecomunicazioni e dell'Informatica.

Negli ultimi 10 anni ho acquisito solide competenze dapprima come Project Manager CRM e poi come Consulente per la Digitalizzazione delle Micro/PMI (Innovation Manager).

La consulenza fornita promuove il Modello Impresa Intelligente (www.i-Val.it) ed in particolare su Organizzazione, Processi e Strumenti Digitali/IA in Cloud e non.

Nel 2021, dopo aver chiuso la Partita Iva i-VAL di Giuseppe Catania il 31-12-2020 avendo raggiunto il pensionamento, proseguo l'attività pro-bono per lo sviluppo del Digitale in www.VaresinaIntelligente.it sperimentando la nuova figura professionale del Prosumer www.i-Val.it/Prosumer.

L'area su cui opero è il nord-ovest di Milano e promuovo la Digitalizzazione delle imprese del Territorio tramite la Rete di Imprese www.VaresinaIntelligente.it

Altro in breve:

- Sostengo la petizione per il Digitale Bene Primario come l'Acqua. Vedi www.i-Val.it/AcquaDigitale
- Sostengo la formazione degli Stati Uniti d'Europa e dell'ONU 2.0 con poteri reali per i temi globali. Vedi www.i-Val.it/GovernoIntelligente
- Appassionato ICT da sempre è innovatore: vedi www.i-Val.it/OrganizzazioneIntelligente e www.i-Val.it/ViaLucis
- Mi piace giocare con i numeri e la fisica: vedi www.i-Val.it/UniversoIntelligente
- Perenne allievo Taichi; bici/nuoto dipendente e al servizio dei miei fantastici 4 nipotini, dei miei figli e ... di mia moglie pittrice: www.TinaDapiceArt.com

Giuseppe Catania
www.i-Val.it/GC
Cel. 3351010999
Caronno Pertusella
Varese

Curriculum vitae Giuseppe Catania

via Silvio Pellico, 154 - 21042 Caronno Pertusella (Va) – tel. 02.9383352 – cell. 335.1010999
e-mail: giuseppe.catania@i-Val.it - web: www.i-val.it

Profilo di Carriera

Senior Executive Manager con solide competenze nelle aree del Marketing, del Business Development, del Product Planning e delle Strategie, maturate in aziende internazionali leader nei prodotti, servizi, soluzioni per i settori Digital/IA. Innovation Manager su Organizzazione Processi e Strumenti per la Digitalizzazione dell'Impresa. Nel 2021, dopo aver chiuso la Partita Iva i-VAL di Giuseppe Catania il 31-12-2020 avendo raggiunto il pensionamento, proseguo l'attività pro-bono per lo sviluppo del Digitale in VaresinaIntelligente.it sperimentando la nuova figura professionale del Prosumer i-Val.it/Prosumer

Percorso professionale

2017 – 2021

Titolare i-Val.it Consulenza ICT e Servizi Digitali in Cloud – Caronno Pertusella - VA

Ruolo

Titolare

Responsabilità

Innovation Manager per la Digitalizzazione delle Micro/PMI. Utilizzo del Modello Impresa Intelligente (www.i-Val.it) ed in particolare consulenza su Organizzazione, Processi e Strumenti Digitali in Cloud e non. Area operativa nord-ovest di Milano

Principali risultati

Evangelizzazione e Digitalizzazione di alcune imprese del territorio tramite la Rete di Imprese www.VaresinaIntelligente.it

2010 – 2017

Siseco s.r.l. – Corso Sempione, 270 (S.V.Olona - MI) – Soluzioni CRM Project Manager (contratto con Partita Iva)

Ruolo

Addetto al Delivery delle soluzioni CRM.

Responsabilità

Consulenza per analisi, personalizzazione, test, rilascio e formazione di soluzioni CRM ad oltre 20 clienti. Sviluppo Modello Impresa Intelligente, Intelligent Accounting, Processi correlati e sua attuazione in Azienda.

Principali risultati

2009 – 2010

Sysnet s.r.l. – Via Berbera, 49 (MI) - Soluzioni ICT per l'impresa Direttore Esecutivo (contratto con Partita Iva)

Ruolo

Responsabile dello sviluppo del business dell'azienda nei segmenti servizi ICT in outsourcing e soluzioni per il risparmio energetico.

Responsabilità

Principali risultati

Sviluppo del portafoglio offerta e clienti, in particolare su servizi SOS/Videosorveglianza e digital signage, service provider soluzione di co-browsing per agenzie di viaggio ed agenzie immobiliari.

1987 – 2009

Italtel s.p.a. - Settimo Milanese (MI) - Telecomunicazioni e Internet Direttore i-Comm Center in area Strategy (4 collaboratori)

Ruolo (2006 – 2009)

Responsabilità

Responsabile del laboratorio innovativo soluzioni Italtel e del demo center associato. Coordinamento attivazione servizi voce, video, TV e WEB per presentazioni e demo a clienti. Collaborazione con partner.

Principali risultati

Oltre 100 demo di servizi attivate con coordinamento progettazione e realizzazione impianto i-LAB. Oltre 200 demo con presentazioni a clienti, partner ed interni. Concreto contributo all'acquisizione dei nuovi clienti per fatturati > 100mln€.

Ruolo (2003 – 2005)

Attività

Responsabile Marketing Servizi e Applicazioni in BU Product

Sviluppo del marketing dei servizi di comunicazione e applicazioni multimediali per le aziende e per l'utente finale. Progettazione e gestione del demo center con presentazioni e demo ai clienti.

Principali risultati

Contributo per la stesura di offerte di servizi basati su IP con acquisizione di primi ordini nel nuovo segmento di mercato (>1mln€). Project Management per la presenza Italtel a "Telecom World 2003": allestimento demo live presso lo stand con riscontri molto positivi da parte dei clienti. Contitolare del brevetto del primo "badge wireless".

Ruolo (1999 – 2002)

Principali risultati

Responsabile Pianificazione Servizi, Applicazioni e Terminali

Sviluppo del catalogo soluzioni/prodotti per Home-Office Networking.

Ruolo (1994 – 1998) Principali risultati	Business Development Multimedia Product Identificazione e sviluppo di prodotti multimediali - videotelefono, telelavoro, TV interattiva, superlinea ISDN - per Home Office Application. Gestione demo center ISDN. Pianificazione del primo telefono di rete fissa con servizio SMS: il SIRIO 187 usato da Telecom Italia. (fatturato negli anni: milioni di linee telefoniche con servizio > 10mln€).
Ruolo (1987 – 1993) Principali risultati	Office Automation e Pianificazione Terminali (Quadro) Identificazione e sviluppo soluzioni per l'ufficio e pianificazione di terminali voce-dati ISDN. Partecipazione al Gruppo Innovazione del Gruppo Italtel per la definizione delle linee guida dello sviluppo strategico delle TLC in Italia. Pianificazione e Product Management di NT1 PLUS: quello usato da Telecom Italia per la Superlinea ISDN (fatturato negli anni: milioni di linee ISDN > 200mln€).
1979 – 1987 Ruolo (1983 – 1987) Principali risultati	Olivetti s.p.a. - Via Meravigli, 12 (MI) - Informatica Product Marketing PC e DATACOM Marketing del primo PC portatile M10 e delle soluzioni di comunicazione e LAN per PC Olivetti. Istruttore per corsi di formazione ai commerciali. Primo catalogo completo di add-on di comunicazione per PC per soluzioni per ufficio e per applicazioni bancarie. Marketing della prima rete locale su doppino telefonico (10-NET). Vendita di migliaia di schede add-on PC per un fatturato globale (incluso PC e System Integration) > 10mln€.
Ruolo (1979 – 1983) Principali risultati	Progettista Firmware / Software Sviluppo firmware per terminali bancari. Collaborazione con partner giapponesi. Ideazione, progettazione e sviluppo di Minisistema Operativo.
1976 – 1979 Ruolo Principali risultati	ELTRON (MI), CGM (MI), Servizio di leva (PN) – Elettronica/TLC Riparatore / Progettista Riparazione mini elaboratori. Progetto HW e SW pesaprezziatrici. Durante il servizio di leva addetto al laboratorio del reparto Trasmissioni

Competenze

- **Tecniche:** individuazione dei fattori chiave di successo; definizione specifiche funzionali di prodotti/servizi; definizione prototipazioni; ideazione e brevetto di prodotti; uso strumenti di collaboration; modalità di inserimento dei servizi nei processi ICT, conoscenza di: architetture di rete, terminali; servizi e applicazioni di rete; costruzione e gestione siti web; presentazioni e demo alla clientela, ai partner e presso fiere.
- **Organizzative:** organizzazione di un demo center; integrare tecnologia con processi ed organizzazione; disegno di strutture organizzative e di processo; organizzazione d'eventi;
- **Manageriali:** ricerca prodotti da fornitori domestici e internazionali; interazione con tutti gli enti aziendali e con terze parti esterne; gestione e motivazione gruppi di lavoro; gestione progetti; redarre un budget; usare Balanced Score Card.
- **Personalì:** disponibilità, proattività, dinamismo, entusiasmo, autonomia e indipendenza, correttezza e precisione, pianificare, problem solving; innovatività; visione d'insieme; pazienza, perseveranza, sintesi, cogliere i segnali, velocità, coinvolgimento, coesione, dare esempio.

Formazione

- **Studi:** Diploma Perito Industriale Elettronica Istituto Tecnico Statale Feltrinelli 1971-1976
- **Corsi di aggiornamento professionale:** svariati corsi di formazione, per restare al passo con le tecnologie e gli strumenti di lavoro, nel settore informatico / telecomunicazione, WEB e gestionale/organizzativo Corso di formazione per Dirigenti ALDAI su "Innovation Leader";
- **Informatica:** principali applicazioni (Word, Excel, PowerPoint, Access, Internet, e-mail etc.), Collaboration, Blog, Wiki, Siti; uso Mind Manager per sviluppo mappe attività/organizzative
- **Lingue:** Inglese buono, usato continuamente nei rapporti con clienti/partner internazionali

Dati Personali di Giuseppe Catania

- nato a: Catania, il 22 maggio 1957 - stato civile: coniugato con due figli nati nel 1981 e 1987
- residente: via S. Pellico, 154 - 21042 Caronno Pertusella (Va) - tel.02.9383352 - cell.335.1010999
- skype: ideaval - email: giuseppe.catania@poste.it web: www.i-val.it - www.linkedin.com/in/catania

Privacy Presto il consenso all'utilizzo dei dati personali contenuti in questo curriculum ai sensi del Dlgs 196/2003 e dell'art. 13 Regolamento UE n. 2016/679 (GDPR)